KONECRANES®

VUOSIKATSAUS 2019

NELJÄNNESVUOSISATA TAVOITTEELLISTA TOIMINTAA JA KASVUA

Vuosi 2019 oli Konecranesin 25. toimintavuosi itsenäisenä yrityksenä. Aloitimme toimintamme vaatimattomasti Hyvinkäällä 1990-luvun alussa. Sen jälkeen Konecranes on kasvanut yhdeksi maailman johtavista nostolaiteratkaisujen tarjoajista.

Materiaalinkäsittelyn maailmanlaajuisten markkinoiden nopea kehitys jatkuu, ja sitä vauhdittavat digitalisaation kasvu, uudet tuottavuutta edistävät teknologiat sekä entistä vastuullisempien toimintojen tarve. Konecranesilla on hyvä valmius näiden trendien hyödyntämiseen. Edistyksellisellä suunnittelulla ja tuotteidemme älykkyyttä lisäävillä digitaalisilla ratkaisuilla varmistamme, että asiakkaidemme toiminnot ovat entistäkin turvallisempia ja tehokkaampia.

Edistyimme MHPS-integroinnissa merkittävästi vuonna 2019. Sen myötä olemme nyt entistä vahvempia. Meillä on paremmat valmiudet ennakoida tulevaisuuden haasteita ja vastata niihin sekä hyödyntää uusia liiketoimintamahdollisuuksia. Onnistumme tässä kolmen liiketoiminta-alueemme – Satamaratkaisujen, Teollisuuslaitteiden ja Kunnossapidon – siivittäminä. Näistä Kunnossapito on kasvuveturimme tulevina vuosina.

Uusi toimitusjohtajamme Rob Smith aloitti työnsä helmikuussa 2020. Konecranes on nyt valmis ottamaan seuraavat askeleet strategiansa toteutuksessa. Hyödyntämällä monia vahvuuksiamme voimme entisestään kasvattaa rooliamme asiakkaiden materiaalinkäsittelyn ekosysteemissä.

Sisällys

Konecranes lyhyesti	**3**
Vuosi 2019 lukuina	**4**
Vuoden 2019 kohokohtia	**6**
Toimitusjohtajan katsaus	**7**
Megatrendit	**9**
Strategia	**11**
Liiketoimintakatsaukset	**12**
Tutkimus ja teknologiakehitys	**19**
Vastuullisuus	**24**
Konecranes sijoituskohteena	**27**

Tietoa Konecranesin vuosikertomuksesta 2019

Konecranesin vuoden 2019 vuosikertomus koostuu neljästä erillisestä raportista: vuosikatsauksesta, taloudellisesta katsauksesta, vastuullisuusraportista sekä hallinnointia koskevasta selvityksestä. Kaikki asiakirjat ovat saatavilla vuosikertomussivustollamme osoitteessa **https://investors.konecranes.com/fi/ar2019**.

Tämä julkaisu on tarkoitettu vain yleiseen tiedotustarkoitukseen. Konecranes varaa oikeuden milloin tahansa muuttaa tuotteita tai niiden yksityiskohtia tai lopettaa tuotteiden myynnin. Tätä julkaisua ei tule pitää Konecranesin nimenomaisena eikä epäsuorana takuuna esimerkiksi tuotetakuun, myyntikelpoisuuden tai tiettyyn tarkoitukseen sopivuuden osalta mutta ei näihin rajoittuen.

KONECRANES LYHYESTI

Konecranes on yksi maailman johtavista nostolaitevalmistajista, ja se palvelee laajaa asiakaskuntaa. Olemme aidosti globaali yritys: vuonna 2019 meillä oli 16 200 työntekijää 50 maassa. Johtavana nostolaitevalmistajana Konecranes tarjoaa laajan valikoiman edistyksellisiä nostoratkaisuja ja palveluja eri teollisuudenaloille maailmanlaajuisesti. Kolmen liiketoiminta-alueemme – Kunnossapito, Teollisuuslaitteet ja Satamaratkaisut – tarjoamat ratkaisut täydentävät toisiaan, joten voimme ratkaista asiakkaidemme nostamisen ja materiaalienkäsittelyn tarpeet yhden toimittajan mallilla. Kattavan nostolaite- ja palveluvalikoiman lisäksi Konecranes tarjoaa erikoistuneita kunnossapitopalveluja ja varaosia kaikentyyppisille ja -merkkisille teollisuusnostureille, nostimille ja satamalaitteille, yksittäisestä laitteesta aina koko toimipaikan materiaalihallinnan kokonaisiin prosesseihin.

Asiakkaamme toimivat autoteollisuudessa, energia- ja jätteenkäsittelyteollisuudessa, konepajateollisuudessa, kaivosteollisuudessa, ydinvoimateollisuudessa, petrokemian teollisuudessa, sellu- ja paperiteollisuudessa, terästeollisuudessa sekä materiaalin ja konttien käsittelyssä telakoilla. Olemme osa asiakkaidemme prosesseja: asiakkaamme eivät vain investoi laitteisiin ja palveluihin, vaan etsivät ratkaisuja, joihin voivat luottaa. Pyrimme parantamaan jatkuvasti suorituskykyämme tuotesuunnittelussa, palveluratkaisuissa, turvallisuudessa ja ympäristövastuullisuudessa, jotta pystymme ennakoimaan ja täyttämään asiakkaidemme tarpeet.

VUOSI 2019 LUKUINA

3 167,3

MEUR (+2,5 %)
Saadut tilaukset

3 326,9

MEUR (+5,4 %)
Liikevaihto

8,3 %

Oikaistu EBITA-kate

1 824,3

MEUR (+6,3 %)
Tilauskanta

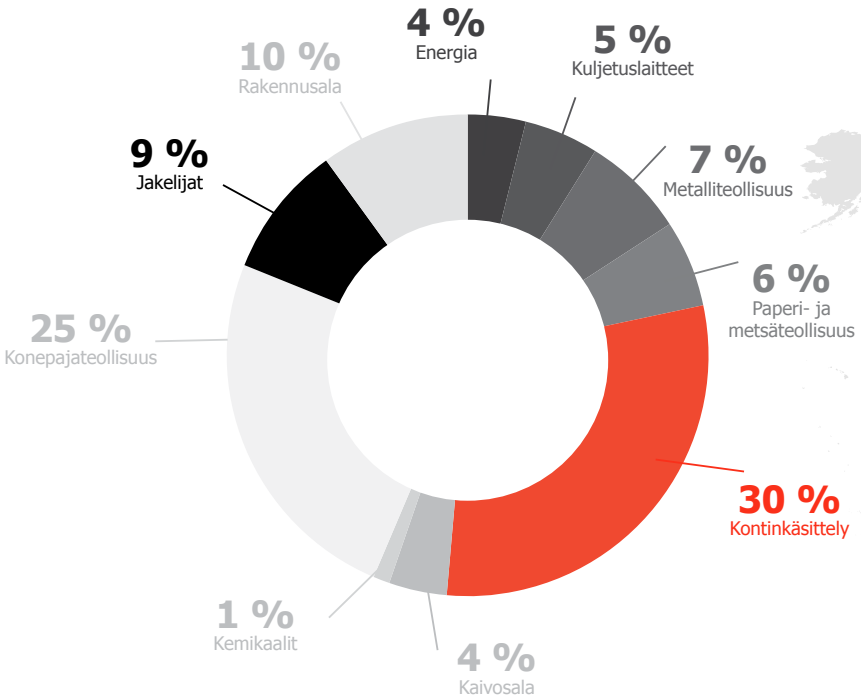
2 300

Myönnetyt ja haetut patentit

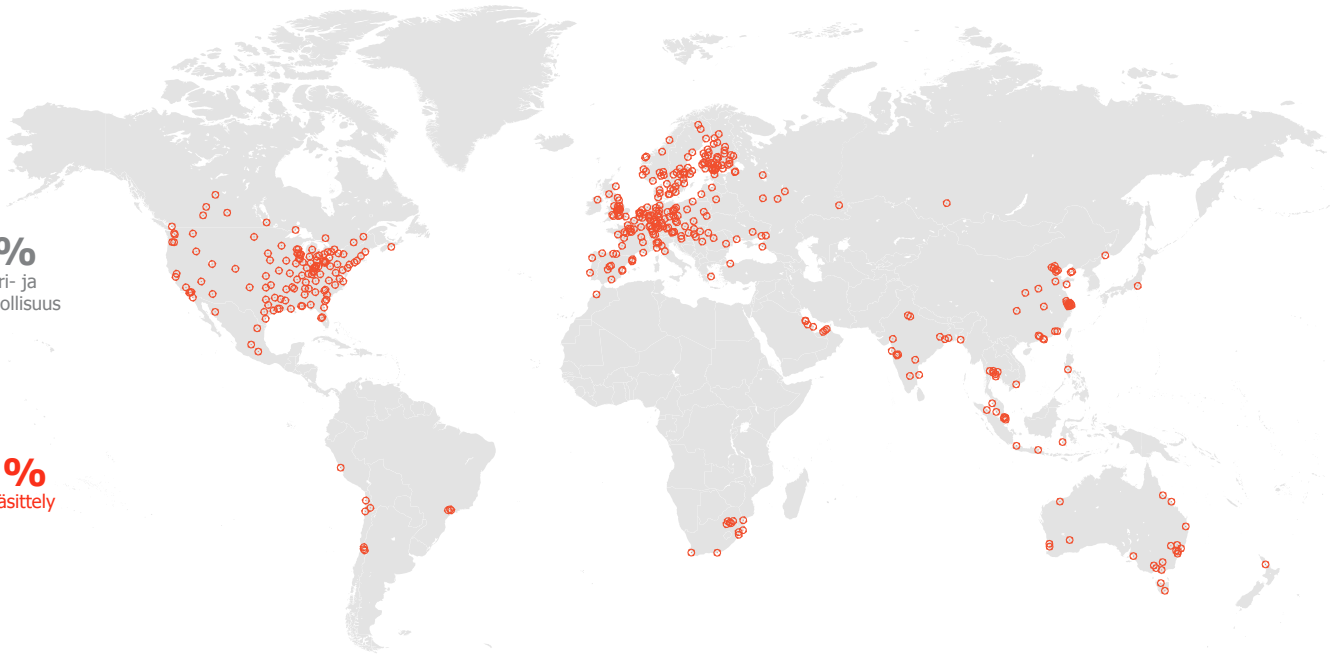
52,6 %

Nettovelkaantumisaste

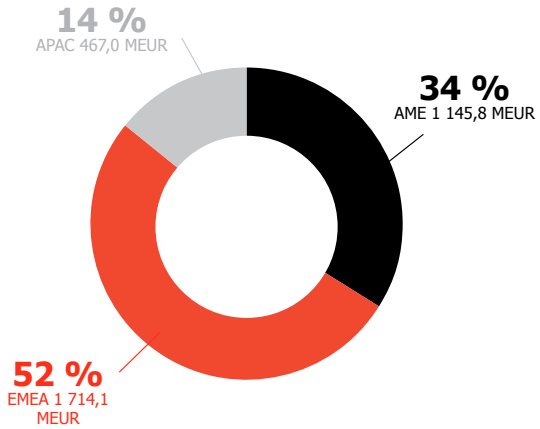
Tilaukset asiakassegmenteittäin, 2019



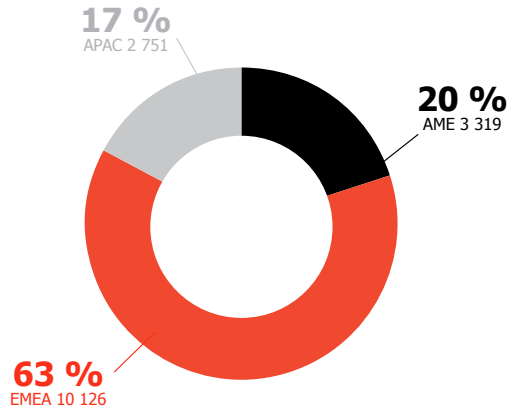
Olemme lähellä asiakkaitamme maailmanlaajuisesti



Liikevaihto alueittain, 2019



Henkilöstö alueittain, 2019



VUODEN 2019 KOHOKOHTIA

Aloitimme 25. toimintavuotemme itsenäisenä yrityksenä. Konecranes on kasvanut alle 3 000 työntekijän pohjoismaisesta yrityksestä johtavaksi maailmanlaajuiseksi nostolaiteratkaisuja ja huoltopalveluja tarjoavaksi yritykseksi, jolla on lähes 18 000 työntekijää ja toimintaa yli 50 maassa.

Julkistimme merkittävän sopimuksen Israelissa sijaitsevan Hadaromin konttiterminaalin kanssa. Tilaus sisältää kattavan ratkaisun, johon kuuluu automaattisia konttinostureita ja ohjelmistoja, mukaan lukien Konecranesin oma terminaalien käyttöjärjestelmä ja laitteiden ohjausjärjestelmä.

Kasvatimme Kunnossapito-liiketoimintaamme ostamalla italialaisen Trevolution Service SRL -yrityksen.

Rob Smith nimitettiin Konecranesin toimitusjohtajaksi 1.2.2020 alkaen.

Lanseerasimme kolme uutta nostamisen tuotetta: S-, M- ja C-sarjan nosturit ja sähköiset ketjunostimet.

Määritimme monimuotoisuutta koskevat tavoitteemme, joilla varmistamme mahdollisimman kilpailukykyisen osaamisen myös tulevaisuudessa. Tavoitteenamme on, että vuoteen 2021 mennessä kummankaan sukupuolen edustajien osuus liiketoiminnan johtotehtävissä ei ylitä 75 prosenttia eikä minkään kansallisuuden osuus nouse yli 50 prosentin.

Toimitimme kahdennentuhannennen siirrettävän Gottwald-satamanosturimme Välimerelle Cartagenan sataman Ership-terminaaliin Kaakkois-Espanjaan. Kehitimme siirrettävän satamanosturin 64 vuotta sitten.

Allekirjoitimme sopimuksen MHE-Demagin ostosta yhteisyrityskumppaniltamme Jebsen & Jesseniltä. MHE-Demag on Kaakkois-Aasian johtavia teollisuusnosturien ja niihin liittyvien palvelujen toimittajia.

Teimme ilmastonmuutosta koskevan riskinarvioinnin. Arviointi auttaa meitä ymmärtämään, miten eri ilmastoskenaariot vaikuttavat liiketoimintaamme ja toimintoihimme. Analyysi sisällytetään Konecranesin toimintoihin ja jatkuvaan vastuullisuustyöhön.

TOIMITUSJOHTAJAN KATSAUS

Hyvät osakkeenomistajat

Vuosi 2019 oli Konecranesin 25. toimintavuosi. Tuloksemme oli vakaa, ja teimme merkittävän yritysoston Aasian ja Tyynenmeren alueella. Nyt olemme valmiita yrityksemme seuraavaan kasvuvaiheeseen onnistuneen MHPS-yritysoston ja pian päättyvän integroinnin jälkeen.

Meillä oli monta syytä juhlaan vuonna 2019. Tilauskanta oli hyvällä tasolla vuoden lopussa, Kunnossapidon kannattavuus oli vahva, Teollisuuslaitteet lanseerasi kolme tuotetta ja Satamaratkaisut ylsi erinomaiseen tulokseen muun muassa tekemällä Israelissa sopimuksen, jota voi pitää virstanpylväänä ja joka korostaa vahvuuksiamme ohjelmistoissa, laitteissa ja palveluissa. Kun tähän lisätään muut saavutuksemme, kuten datalaboratorion perustaminen Ranskaan, on hienoa nähdä, kuinka paljon olemme kasvaneet sen jälkeen, kun yrityksemme perustettiin Hyvinkäällä vuonna 1994.

Seuraavassa kerromme lisää kehityksestämme.

Liiketoiminta-alueiden ja integroinnin merkkipaaluja

Kunnossapidon koko vuoden liikevaihto ja liikevoitto paranivat, samoin sopimuskanta ja tilaukset kasvoivat. Kehitys korostaa Kunnossapidon tärkeyttä koko Konecranesin liiketoiminnalle. Elokuussa vahvistimme läsnäoloamme Italiassa ostamalla Trevolution Service SRL -yrityksen, joka on yksi maan suurimmista itsenäisistä nosturien huoltoyrityksistä. Se on erikoistunut nostureiden kunnossapitoon, korjaukseen ja modernisointiin sekä nostolaitteiden ja varaosien toimittamiseen. Lisäksi julkistimme vuoden mittaan merkittäviä sopimuksia, kuten kunnossapito- ja konsultointipalvelusopimuksen GE Powerin kanssa Ranskassa sekä sopimuksen kahden nosturin modernisoinnista Luminus-yrityksen kanssa Belgian Liègessä.

Teollisuuslaitteiden koko vuoden tulos oli vaihteleva. Uusien S-, M- ja C-sarjan nosturiemme ja sähköisten ketjunostimiemme lanseeraus syyskuussa oli selkeä kohokohta. Se uudisti ja vahvisti alan johtavaa tuotevalikoimaamme ja antoi voimakkaan sysäyksen tuotealustojemme integroinnille. Lanseeraus myös osoitti, että innovointi on Konecranesin ytimessä: S-sarjan nosturin synteettinen köysi parantaa nostimen suorituskykyä ja pidentää sen käyttöikää. Kolmelle uudelle tuotesarjalle on joko myönnetty tai vireillä yhteensä 20 patenttia. Toimitukset ovat alkaneet, ja palaute on ollut erittäin myönteistä.

Taloudellisen suorituksen valossa Teollisuuslaitteet-liiketoiminta-alueella oli kuitenkin vaikeuksia. Tämä johtui muun muassa tuotantotoimintojen tehostamisen kustannuksista Ranskassa ja Saksassa, kertaluonteisista eristä liittyen tiettyihin prosessinosturiprojekteihin sekä maailmantalouden hidastumisen vaikutuksista. Tulos laski jyrkästi edellisvuodesta, mutta olemme vakuuttuneita siitä, että nyt käynnissä olevat kehitystoimet parantavat kannattavuutta ja kääntävät lopulta Teollisuuslaitteet-liiketoiminnan takaisin selkeään kasvuun. Odotamme uusien tuotteiden tukevan vahvasti tätä kehitystä.

Satamaratkaisuissa sekä liikevaihto että liikevoitto kasvoivat vuonna 2019. Edellä mainittu sopimus satama-automaation toimittamisesta Israelin Hadaromiin on yrityksemme historian neljänneksi suurin sopimus. Vuoden muihin kohokohtiin kuului 18 automaattisen RTG-nosturin tilaus kolmeen eurooppalaiseen konttiterminaaliin turkkilaiselta Yilport Holdingilta. Kauppa edustaa tärkeätä edistysaskelta satamien automatisointipolku -konseptillemme. Myös Satamaratkaisut juhli merkkipaaluja: Konecranesin kahdestuhannes siirrettävä Gottwald-satamanosturi toimitettiin Ership-terminaaliin Espanjaan. Lisäksi Konecranes vietti trukkiliiketoimintansa 25-vuotisjuhlaa: ensimmäinen trukki valmistui vuonna 1994, ja sen jälkeen Konecranes on myynyt lähes 10 000 trukkia 120 maahan.

Erinomainen tuotevalikoima ja ylivertainen huoltoverkosto ovat liiketoimintamme kaksi vahvaa kulmakiveä. Kolmas kulmakivi on digitaalinen osaamisemme. Vuoden 2019 kohokohtia olivat datalaboratorion perustaminen Ranskaan sekä digitaalisen strategiamme uudistaminen: nyt strategiamme vastaa entistäkin paremmin asiakkaiden tarpeisiin, ja voimme hyödyntää liiketoimintamahdollisuudet tehokkaammin. Uskomme vahvasti, että liiketoimintamme nopea digitalisoituminen mahdollistaa meille erinomaisen aseman tarttua teollisen internetin aikakauden mahdollisuuksiin.

Olemme erityisen ylpeitä siitä, että saimme tämän kaiken aikaan samalla, kun jatkoimme MHPS-yritysoston synergiaetujen toteuttamista. Heinäkuussa 2019 ilmoitimme saaneemme 140 miljoonan euron synergiasäästöohjelman päätökseen. Se oli hieno saavutus, ja olemme jatkaneet toimenpiteitä varmistaaksemme, että

nykyisen liiketoimintamme kustannusrakenne pysyy hyvässä tasapainossa, etenkin Teollisuuslaitteissa.

Tämä ei olisi ollut mahdollista ilman työntekijöidemme omistautumista, keskittymistä ja tarmokkuutta. Lämpimät kiitokset kaikille Konecranesin työntekijöille! Oli ilahduttavaa havaita, että tekemisen meininkimme on huomattu myös yrityksen ulkopuolella. Konecranes menestyi mainiosti esimerkiksi Academic Workin työnantajatutkimuksessa vuonna 2019.

Strategian toteutus vuonna 2020 ja tulevaisuudessa

Ketterät yritykset toimivat aina päättäväisesti ja ovat kehityksen kärjessä. Juuri näin me toimimme vuonna 2019.

Lokakuussa ilmoitimme, että Rob Smith aloittaa Konecranesin toimitusjohtajana 1.2.2020. Hän siirtyy Konecranesiin AGCOsta. Siellä hän johti Euroopan ja Lähi-idän liiketoimintoja, joiden liikevaihto oli noin 5,4 miljardia Yhdysvaltain dollaria. Johtajana Rob on edistänyt liikevaihdon ja kannattavuuden kasvua innovatiivisilla liiketoimintastrategioilla, syvällä digitalisaatio-osaamisella ja vahvalla asiakaskeskeisyydellä.

Joulukuussa sovimme ostavamme yhteisyrityskumppanimme Jebsen & Jessenin omistuksessa olleen 50 prosentin osuuden MHE-Demagista. Lopullinen kauppahinta oli noin 143 miljoonaa euroa. Kauppa vahvistaa merkittävästi asemaamme nopeasti kasvavilla Kaakkois-Aasian markkinoilla, luo uusia mahdollisuuksia kunnossapitopalvelujen myynnille ja yksinkertaistaa teollisuuslaitteiden jakelukanavaa. Kauppa saatiin päätökseen tammikuussa 2020, ja integrointi on käynnissä.

Toteutimme vuonna 2019 myös toimenpiteitä, jotka heijastavat vastuullisuuden kasvavaa ja strategista merkitystä tulevina vuosina. Saimme päätökseen neljä kuukautta kestäneen ilmastonmuutoksen riskinarvioinnin. Sen avulla ymmärrämme entistä paremmin, miten eri skenaariot vaikuttavat liiketoimintaamme ja toimintoihimme. Sisällytämme arvioinnin tulokset jatkuvaan vastuullisuustyöhömme. Lisäksi sovimme henkilöstön monimuotoisuutta ja siten myös kilpailukykyä lisäävistä tavoitteista. Tavoitteenamme on, että vuoden 2021 loppuun mennessä kummankaan sukupuolen edustajien osuus liiketoiminnan johtotehtävissä ei ole yli 75 prosenttia eikä minkään kansallisuuden osuus yli 50 prosenttia.

Nämä kaikki ovat uuden yritysstrategiamme ratkaisevan tärkeitä osatekijöitä. Strategian valmistelu on käynnissä, ja se julkistetaan pääomamarkkinapäivässämme kesäkuussa 2020. Tavoitteenamme on hyödyntää johtajuuttamme ydinliiketoiminnoissamme ja digitalisaatiossa, jotta voimme vastata kokonaisratkaisujen kasvavaan kysyntään. Asiakkaat hakevat yksittäisten tuotteiden ja palvelujen lisäksi myös kattavampia ratkaisuja.

Haluamme lopuksi esittää syvimmät kiitoksemme osakkeenomistajillemme, henkilöstöllemme ja asiakkaillemme tuesta 25 viime vuoden aikana. Teidän ansiostanne voimme aloittaa uuden neljännesvuosisadan vakaalta taloudelliselta pohjalta. Kansainvälinen läsnäolomme laajenee, ja meillä on inspiroituneita ja innovatiivisia työntekijöitä. Me aiomme menestyä – meillä on siihen resurssit ja luja tahto.

Lämpimin terveisin,

Teo Ottola **Rob Smith**

MEGATRENDIT

Maailma muuttuu yhä nopeammin, ja yritykset tekevät lujasti töitä pystyäkseen hyödyntämään muutoksen mukanaan tuomat liiketoimintamahdollisuudet. Konecranes on tunnistanut neljä megatrendiä, joilla on merkittävä vaikutus toimintaamme ja asiakkaisiimme: digitalisaatio, tuottavuus, vastuullisuus ja geopolitiikka. Ne tarjoavat meille erinomaisia mahdollisuuksia kehittää liiketoimintaamme nyt ja tulevaisuudessa.

Digitalisaatio – neljäs teollinen vallankumous

Digitalisaatio nopeutuu eksponentiaalisesti, ja eri alojen yrityksissä pohditaan, miten sen tuomat mahdollisuudet voidaan hyödyntää. Teollisuusyritykset valmistautuvat neljänteen teolliseen vallankumoukseen, joka muuttaa tuotantoa perusteellisesti. Robotit, lisätty todellisuus ja tuotannon simuloinnit tarjoavat mahdollisuuksia entistä älykkäämpään automaatioon ja tehokkaampaan toimintaan. Big data ja analytiikka mahdollistavat aiempaa asiakaskeskeisemmän suunnittelun ja tuotannon, ja nämä teknologiat parantavat tuotantoprosessia jatkuvasti. Autonomiset laitteet, kuten itseohjautuvat ajoneuvot, robotit ja yhteistyörobotit eli cobotit, parantavat tuottavuutta ja turvallisuutta.

Digitalisaatio vaikuttaa myös satamien ja terminaalien toimintaan. Suunnitteluohjelmistoilla ja sovellusmalleilla voidaan simuloida ja optimoida terminaalien konttiliikennettä ja toimintoja. Täysin automatisoituja terminaaleja on jo otettu käyttöön – eikä siinä kaikki. Merikuljetusten osuus maailmankaupan tavaraliikenteestä on noin 90 prosenttia joka vuosi. Satamaviranomaiset, tulli, terminaalioperaattorit, logistiikan toimijat ja varustamot tekevät kaikki parhaansa varmistaakseen, että satamat toimivat mahdollisimman tehokkaasti. Tämä hoidetaan edelleen pitkälti paperiasiakirjojen avulla. Digitalisaation, big datan ja esineiden internetin hyödyntäminen tuo valtavia mahdollisuuksia laitteiden, prosessien ja kokonaistoimintojen automatisointiin jo lähitulevaisuudessa.

Konecranes saa digitalisaation ansiosta kerättyä asiakkaiden toiminnoista enemmän ja entistä laadukkaampaa tietoa. Tämän tiedon avulla voimme esimerkiksi tarjota entistä parempia kunnossapitopalveluja ennakoimalla laiteviat ennen niiden toteutumista ja optimoimalla kunnossapidon asiakkaiden tuotantosyklien mukaan. Lisäksi digitalisaatio tarjoaa asiakkaillemme uusia tapoja laitteiden hallintaan ja seurantaan sekä työntekijöille uudenlaista koulutusta laitteiden turvalliseen ja tehokkaaseen käyttöön.

Tuottavuus on ensisijaisen tärkeää

Tuottavuuden parantaminen on yrityksille yhä tärkeämpää etenkin pääomavaltaisessa teollisuustuotannossa. Tutkimukset osoittavat, että tuottavuuttaan merkittävästi parantavat yritykset tuottavat myös enemmän arvoa osakkeenomistajilleen. Tämä koskee myös meitä ja asiakkaitamme. Käyttöajan maksimointi ja seisokkien minimointi ovat ratkaisevan tärkeitä valmistusprosessien optimoinnissa.

Tarjoamme asiakkaillemme jo monia ratkaisuja, jotka parantavat tuottavuutta ja kannattavuutta toisiinsa yhteydessä olevien älykkäiden laitteiden ja optimoidun kunnossapidon avulla. Tästä ovat esimerkkeinä sekä satamien että teollisuusasiakkaiden käyttöön soveltuvat trukkimme, automaattisen varastonhallinnan tarjoomamme, suurten konttien siirtelyyn satamissa tarkoitetut itseohjautuvat ajoneuvomme sekä yksiratajärjestelmämme, joka soveltuu materiaalien kuljetukseen tehtaissa, esimerkiksi autoteollisuudessa. Tulevaisuudessa strategiamme painottuu entistä enemmän nostureihin osana materiaalienkäsittelyn koko ekosysteemiä.

Vastuullisuus – menestyksen perusedellytys

Vastuullisuus on yhä tärkeämpi arvo niin asiakkaillemme kuin yhteiskunnallekin. Olemme keskittyneet tuotteidemme ja palvelujemme turvallisuuteen jo useita vuosia: haluamme parantaa tuotteidemme turvallisuusominaisuuksia jatkuvasti ja vahvistaa syvälle juurtunutta turvallisuuskulttuuriamme.

Sidosryhmät vaativat yrityksiltä yhä enemmän vastuullisuustoimia esimerkiksi ilmastonmuutoksen hillitsemiseksi ja kiertotalouden edistämiseksi. Me pienennämme hiilijalanjälkeämme parantamalla tehtaidemme ja palvelujemme tehokkuutta. Meille hiilikädenjälki tarkoittaa asiakkaiden toimintojen päästöjen vähentämistä ekotehokkaiden tuotteidemme ja palvelujemme avulla.

Pyrimme noudattamaan paitsi liiketoimintaamme ohjaavaa lainsäädäntöä ja määräyksiä, myös liiketoiminnan korkeita eettisiä standardeja. Eettisesti kasvavat yritykset ovat muita askeleen edellä valmistautuessaan tulevaisuuteen.

Geopolitiikka – uhkia ja mahdollisuuksia

Maailman tapahtumia on entistä vaikeampi ennustaa. Geopolitiikan muutokset ja etenkin protektionismin lisääntyminen useilla markkina-alueilla heijastuvat yritysten toimintaympäristöön ja -edellytyksiin kaikkialla maailmassa.

Aasiasta on tullut maailman tuotantokeskus, ja se on sitä todennäköisesti myös tulevaisuudessa. Kiina on alueen suurin markkina, ja sillä on merkittävä ja kasvava maailmanlaajuinen vaikutus. Kiinalla on useita korkean tason kehitysohjelmia, joilla se vahvistaa kilpailukykyään ja asemaansa maailmalla. Näitä ovat esimerkiksi Made in China 2025- ja One Belt, One Road -hankkeet. Ne tuovat mahdollisuuksia myös muille maailmanlaajuisille ja paikallisille toimijoille.

Kaupan esteiden vuoksi tuotantoa siirtyy jossain määrin kypsille markkinoille. Tuotantoteollisuudessa on hyviä liiketoimintamahdollisuuksia Euroopassa ja Pohjois-Amerikassa. Niiden hyödyntäminen kuitenkin edellyttää automaation tuomaa kustannustehokkuutta.

STRATEGIAMME

Kolmen viime vuoden ajan olemme tehneet kovasti töitä Terex MHPS -integraation parissa. Vuoden 2020 alkaessa integraatiotyö on jo pitkällä ja alamme pohtia Konecranesin kehityksen seuraavia vaiheita.

Aiomme hyödyntää täysipainoisesti neljää globaalia megatrendiä ja ydinosaamistamme. Meillä on vahva maailmanlaajuinen asiakaskunta eri toimialoilla, huippuosaajien tiimi, johtavia teknologioita ja maailmanluokan kunnossapidon tarjooma.

Tämä luo erinomaisen perustan Konecranesin seuraavalle kehitysvaiheelle ja kannattavan kasvun tavoitteemme saavuttamiselle.

Strategian kulmakivet

Strategiamme viisi kulmakiveä ovat kasvu, kannattavuus, asiakkaat, työntekijät ja teknologia. Pitkällä aikavälillä tavoitteenamme on kasvaa kannattavasti markkinoita nopeammin. Haluamme myös olla kannattavin yritys verrokkiryhmässämme.

Kannattava kasvu on vahvasti sidoksissa asiakastyytyväisyyteen, työntekijöiden sitoutumiseen ja innovatiiviseen tarjoomaan. Toimialansa johtava, kannattavasti kasvava yritys pystyy investoimaan innovatiivisiin tuotteisiin ja palveluihin, houkuttelemaan parhaat osaajat ja pitämään heidät palveluksessaan sekä tarjoamaan johdonmukaisesti maailmanluokan asiakaskokemuksen.

Missio
Emme nosta vain taakkoja, vaan kokonaisia liiketoimintoja.

Visio
Seuraamme reaaliajassa miljoonien nostolaitteiden toimintaa. Käytämme tätä tietoa hyväksemme kellon ympäri parantaaksemme asiakkaidemme toimintojen turvallisuutta ja tuottavuutta.

Markkinoita nopeampi kasvu	Paras yritys verrokkiryhmässä	Tyytyväiset asiakkaat	Sitoutuneet työntekijät	Innovatiivinen tarjonta
Kasvu	**Kannattavuus**	**Asiakkaat**	**Työntekijät**	**Teknologia**

Miltä menestys näyttää ja kuinka mittaamme sitä

Strategian kulmakivet

STRATEGIAN TOTEUTUS KONSERNIN JA LIIKETOIMINTA-ALUEIDEN OHJELMILLA

KUNNOSSAPITO
Reaaliaikainen elinkaaripalvelu
Kunnossapitoa kaikentyyppisille ja -merkkisille nostureille ja nostimille
Maailmanlaajuinen huoltoverkosto
Asiakkaiden toimintojen turvallisuuden ja tuottavuuden parantaminen
Ratkaisumyynti

LAITTEET
Core of Lifting
Teollisuuslaitteiden suorat ja epäsuorat kanavat
Monibrändistrategia
Asiakkaiden tarpeisiin perustuva tarjooma
Ratkaisumyynti

LIIKETOIMINTA -ALUEEMME

Kunnossapito

Kunnossapito-liiketoiminta-alue toimittaa asiantuntevia kunnossapitopalveluja ja varaosia kaikentyyppisiin ja -merkkisiin teollisuusnostureihin ja nostimiin – yksittäisestä laitteesta aina kokonaisiin prosesseihin. Tavoitteenamme on parantaa asiakkaidemme toimintojen turvallisuutta ja tuottavuutta. Reaaliaikainen kunnossapitopalvelumme on kattava ja järjestelmällinen lähestymistapamme kunnossapitoon. Se yhdistää ihmiset, koneet ja kerättävän datan.

Teollisuuslaitteet

Teollisuuslaitteet-liiketoiminta-alue tarjoaa nostimia, nostureita ja materiaalinkäsittelyratkaisuja monille eri teollisuudenaloille, kuten valmistavalle teollisuudelle, energia- ja jätteenkäsittelyteollisuuden, paperi- ja metsäteollisuudelle sekä autoteollisuudelle ja metalliteollisuudelle. Tuotteita markkinoidaan Konecranes-brändin lisäksi itsenäisillä tuotemerkeillä.

Satamaratkaisut

Satamaratkaisut-liiketoiminta-alue tarjoaa täyden valikoiman kontin-käsittelylaitteita ja automaatioteknologiaa, irtotavaran sekä yleisrahdin ja projektirahdin käsittelylaitteita sekä telakoiden materiaalinkäsittelylaitteita ja raskaan kuorman trukkeja. Näitä tukee kattava palvelujen ja ohjelmistojen valikoima.

KUNNOSSAPITO

Kasvua palvelusopimuksissa

Kunnossapidon tavoitteena oli jatkaa kannattavaa kasvua ja keskittyä palvelusopimuksiin vuonna 2019. Sopimukset luovat perustan asiakassuhteillemme ja vahvistavat koko palvelutarjoomaamme. Erityisenä tavoitteenamme oli parantaa sopimusten yleistä kannattavuutta ja laajentaa nykyisiä sopimuksia. Sopimuskannan arvo kasvoi 8,2 prosenttia edellisvuoteen verrattuna vertailukelpoisilla valuutoilla laskettuna. Tämä luo hyvän perustan vuodelle 2020 ja tuo joustavuutta markkinoiden muutoksiin mukautumiseen.

Demag-integraatio

Demagin ja Konecranesin kunnossapito-organisaatioiden yhdistäminen Saksassa saatiin suunnitellusti päätökseen toisen vuosineljänneksen lopussa. Konecranesin ja Demagin huoltopalvelut on nyt yhdistetty 18 maassa 19:stä ja tavoitellut vuositason synergiasäästöt on saavutettu. Demagin tuotteet – kuten Status Control, Demag-nostimien jälkiasennukset ja peruskunnostukset – on yhdistetty Konecranesin kunnossapidon tarjoomaan, mikä luo kasvumahdollisuuksia ja jatkaa Demagin perintöä.

Digitalisaatio

Teollisuusyritykset kaikkialla maailmassa ovat kiinnostuneet digitalisaatiosta ja esineiden internetistä (IoT). Konecranesin Kunnossapito-liiketoiminnassa kiinnostus ei ole jäänyt puheen asteelle: muutamme ja uudistamme kunnossapitopalvelujen tarjontaa päivittäisessä toiminnassamme.

Vahvasti alkanut digitaalinen muutoksemme jatkui suunnitellusti vuonna 2019. Konecranesin oneKONECRANES-työkalut ja -järjestelmät otettiin ensimmäisellä neljänneksellä käyttöön Espanjassa ja Intiassa ja toisella neljänneksellä Puolassa, Unkarissa ja Etelä-Afrikassa. Saksan integroiduissa Demag-kunnossapitotoiminnoissa ne otettiin käyttöön tosella vuosipuoliskolla, ja valmistelut ovat käynnissä muissa maissa. Tavoitteena oli, että oneKONECRANESin globaali kattavuus on 90 prosenttia vuoden 2019 loppuun mennessä. Tämä tavoite saavutettiin.

Toiminnan erinomaisuus ja kaupallinen osaaminen

Kannattavuus parani vuonna 2019 myös synergioiden toteutumisen, myyntimixin sekä myynnin ja toimitusten prosessien ja toteutuksen jatkuvan parantamisen seurauksena.

Muutoksemme kypsyys näkyy myynnin tehokkuuden ja myyntimäärien kasvussa niissä tuotteissa ja palveluissa, joiden tukena on sisäisiä myynnin palvelukeskuksia. Keskitettyjä palvelukeskuksia on tällä hetkellä Yhdysvalloissa, Kanadassa ja Isossa-Britanniassa, ja uusia keskuksia on suunnitteilla muille päämarkkinoille. Henkilöstön rekrytointi näihin palvelukeskuksiin jatkuu, sillä niiden piiriin kuuluvissa asiakassegmenteissä on nähtävissä lupaavia merkkejä kestävästä ja jatkuvasta kasvusta.

Muita merkittäviä tapahtumia

- Elokuussa ostimme italialaisen Trevolution Service SRL -yrityksen, joka on yksi Italian suurimmista itsenäisistä nosturien huoltoyrityksistä. Yritys on erikoistunut nostureiden kunnossapitoon, korjaukseen ja modernisointiin sekä nostolaitteiden ja varaosien toimittamiseen. Hankinta kasvattaa Konecranesin huoltopalveluja Italiassa ja tarjoaa erinomaisen mahdollisuuden entistä laajempiin projekteihin ja sopimuksiin.

- Heinäkuussa lanseerasimme TRUCONNECT®-etävalvontapäivityksen jonka avulla asiakkaat pääsevät tarkastelemaan koko nosturikantaansa – sekä Konecranesin että Demagin laitteita. Päivityksessä Demagin DMR SafeControl -nostimet ja -nosturit varustetaan Konecranesin TRUCONNECT®-etävalvonnan edellyttämällä laitteistolla.

Tilauskannan arvo vuoden 2019 lopussa, MEUR

215,7

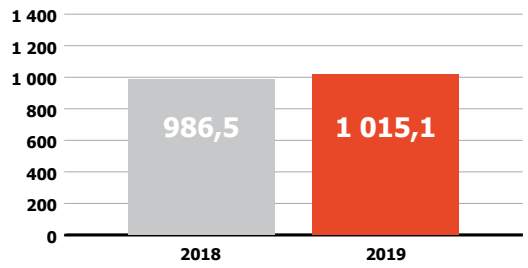
Oikaistu EBITA-marginaali, %

16,6

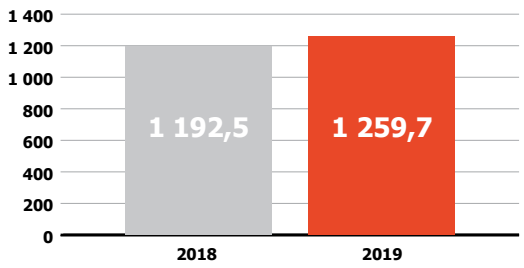
Henkilöstö vuoden 2019 lopussa

7 762

Saadut tilaukset, MEUR



Liikevaihto, MEUR



Lisätehoa GE Powerin liiketoimintaan Ranskassa

Lokakuussa 2019 Konecranes ja pohjoisranskalainen GE Power tekivät huoltosopimuksen, jonka piiriin kuuluu 264 nosturia ja puominosturia.

Sopimus sisältää MAINMAN-määräaikaishuollot, säännölliset huollot ja tuen vaatimustenmukaisuutta koskevissa tarkastuksissa sekä konsultointipalveluja. Kaksi Konecranesin huoltoasentajaa on paikan päällä GE:n Belfortin ja Bourognen toimipaikoissa kahden vuoden ajan, ja Konecranes TRUCONNECT®-etävalvontapalvelu otetaan käyttöön 14 nosturille. Etävalvonta tukee GE:n kunnossapitotoimintoja ja parantaa turvallisuutta ja tuottavuutta.

Konecranes ei ainoastaan pidä GE:n nostureita hyvässä käyttökunnossa. Haluamme auttaa asiakasta myös maksimoimaan tuottavuuden ja minimoimaan seisokit jokaisessa työvuorossa. Samalla asiakas pystyy seuraamaan läpinäkyvästi kaikkia nostureihinsa liittyviä tapahtumia ja toimintoja.

Tämä on Konecranesin suurin sopimus Pohjois-Ranskan toimialueella ja osoitus siitä, että Konecranesin toimintamalli tehostaa asiakkaan liiketoimintaa sekä parantaa työturvallisuutta ja suorituskykyä.

TEOLLISUUS-LAITTEET

Vuoden kohokohtia: uusia tuotetta ja yhtenäistettyjä tuotealustoja

Vuosi 2019 oli merkittävä Teollisuuslaitteille: lanseerasimme kolme innovatiivista tuotetta, tehostimme Konecranesin ja Demagin yhdistettyjä toimintoja ja jatkoimme tuotealustojamme määrän vähentämistä. Teimme hyvän tuloksen eri toimialoilla, kuten energia- ja jätteenkäsittelyteollisuudessa, paperi- ja metsäteollisuudessa sekä autoteollisuudessa. Näillä aloilla asiakkaat arvostavat suuresti automaatioratkaisujamme sekä turvallisuutta ja tuottavuutta parantavia älytoimintoja. Kehittämämme tuotteet, palvelut ja ratkaisut ovat osa digitalisoituvaa maailmaa.

Haasteellinen vuosi, painopiste tulevaisuuden kasvuperustan vahvistamisessa

Markkinoiden näkökulmasta vuosi 2019 oli haasteellinen: liiketoiminnan ja poliittisen tilanteen epävarmuus kasvoi monilla alueilla. Toiminnan aktiivisuuden taso vaihteli toimialan ja maantieteellisen alueen mukaan. Valmistava teollisuus tarjosi entistä vähemmän mahdollisuuksia, ja kysyntä seurasi eri maiden yleistä investointitasoa, kun taas mahdollisuudet jätteenkäsittelyteollisuudessa pysyivät ennallaan tai jopa kasvoivat. Paperi- ja metsäteollisuus pysyivät vahvalla tasolla, mutta autoteollisuus heikkeni.

Maantieteellisesti EMEA-alueella oli nähtävissä ensimmäisiä merkkejä kysynnän heikkenemisestä, vaikkakin tilanne vaihteli alueen sisällä. Pohjoismaiden ja Kaakkois-Euroopan markkinat pysyivät suhteellisen vakaina, kun taas suuret Keski-Euroopan markkinat heikkenivät etenkin Saksassa ja Isossa-Britanniassa. Kysyntä pysyi suhteellisen vahvana Pohjois-Amerikassa, mutta jatkui heikkona Etelä-Amerikassa. Aasiassa kysyntä oli melko vakaata.

Vuoden aikana tapahtuneet markkinoiden muutokset vaikuttivat nopeasti vaihtuvan varaston komponenttiemme toimitusmääriin jakelijoille ja itsenäisille nosturien rakentajille. Tuotemix muuttui epäsuotuisammaksi, kun komponenttien painotus pieneni ja kokonaisten raskaiden teollisuusnosturien osuus kasvoi tilauskannassamme ja myynnissä. Tämä vaikutti kannattavuuteemme. Samalla toiminnoissamme oli tilapäisiä ylimääräisiä kustannuksia, jotka aiheutuivat Saksan Wetterissä ja Ranskan Vernouillet'ssa meneillään olevista uudelleenjärjestelyistä, Yhdysvaltojen tullitariffien 25 prosentin korotuksesta Kiinasta tuotaville nosturien komponenteille, Suomessa järjestetyistä valtakunnallisista lakoista vuoden 2019 lopulla sekä tietyistä prosessinosturien toimitusprojektien haasteista.

MHPS-integraation yhteydessä jouduimme tekemään vaikeita päätöksiä: 12 tuotantolaitosta lakkautettiin eri puolilla maailmaa. Toiminnan mukauttaminen ja tuotantolaitoksen modernisointi Saksan Wetterissä etenivät vuoden aikana, kuten myös ketjunostintehtaamme sulkeminen Vernouillet'ssa.

Demag-integraatio sekä kaupallisissa hankkeissa ja Lean-projekteissa meneillään oleva kehitystyömme tukevat meitä matkallemme kohti kasvua. Lisäksi MHE-Demagin siirtyminen kokonaan Konecranesin omistukseen vahvistaa huomattavasti läsnäoloamme ja markkina-asemaamme Aasiassa. MHE-Demagilla on vahva asema strategisesti tärkeillä ja nopeasti kasvavilla Kaakkois-Aasian markkinoilla.

Perusta tulevaisuuden kasvulle

- Vuonna 2019 modernisoimme tuoteperheitämme lanseeraamalla kolme merkittävää tuotetta. Uusien C-, S- ja M-sarjojen teknologiat ja innovaatiot edustavat alan uutta sukupolvea.
- Uudet tuotteet auttavat meitä saavuttamaan tavoitteemme tuotealustojen määrän vähentämisestä 14:ään. Paransimme kustannustehokkuutta ja lisäsimme samalla uusia ominaisuuksia perinteisiin tuotteisiimme.
- Konecranesin ja Demagin toimintojen yhdistäminen on pitkällä. Liiketoiminnan pitkän aikavälin kulurakenne on parantunut odotettua suuremmista tilapäisistä toteutuskustannuksista huolimatta.
- Jatkoimme menestyksekkäästi jätteenkäsittelyteollisuuden globaaleja projekteja. Markkinoiden aktiviteetti on ollut hyvällä tasolla, ja monet suuren kapasiteetin kunnalliset jätteenpolttolaitokset eri puolilla maailmaa käyttävät teknologioitamme. Lisäksi monet paperiteollisuuden asiakkaat käyttävät automaattisia paperirullien varastointi- ja hakujärjestelmiämme.

Tilauskannan arvo vuoden 2019 lopussa, MEUR

648,9

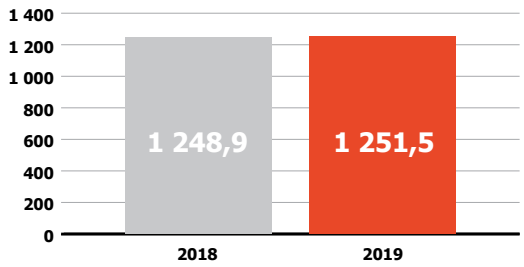
Oikaistu EBITA-marginaali, %

1,5

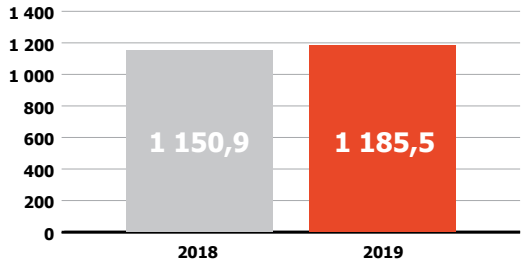
Henkilöstö vuoden 2019 lopussa

5 397

Saadut tilaukset, MEUR



Liikevaihto, MEUR



Uusi vertailukohta tarkalle, sujuvalle ja nopealle kuormankäsittelylle

WD Steelworks on moderni metallialan yritys, joka on erikoistunut venekomponentteihin, kuten polttoainesäiliöihin, targakaariin ja muihin Boomerang-veneiden osiin. Yritys etsi nostamisen ratkaisua, joka täyttäisi sen tiukat tarkkuutta ja prosessin laatua koskevat vaatimukset.

”Tarvitsimme moottorien asennukseen erittäin täsmällisesti ja sujuvasti toimivan nosturin, koska jo muutaman millimetrin poikkeama asennuksen aikana naarmuttaa pintoja. Emme myöskään halunneet rasvaisten köysien tai ketjujen koskettavan venettä”, kertoo WD Steelworksin hallituksen puheenjohtaja Wille Törnqvist.

Konecranesin uusi S-sarjan nosturi täytti WD Steelworksin kaikki odotukset. Sen innovatiivisia ominaisuuksia ovat muun muassa toimialan ensimmäinen kallistettu köysitela sekä synteettinen köysi ja innovatiivinen köysitysjärjestelmä, jotka mahdollistavat pyörien tasapainoisen kuormituksen ja pidentävät köysityksen kaikkien komponenttien käyttöikää. Myös Konecranesin Smart Features -älyominaisuudet tuovat konkreettisia hyötyjä päivittäiseen työhön.

”Koukun vetäminen tai työntäminen vie nosturin kuorman päälle, ja automaattinen koukun keskitys hoitaa loput. Kiinnitarttumisen esto parantaa työturvallisuutta huomattavasti. Arvostamme tarkkuutta, sujuvuutta, nopeutta ja puhtautta. Nyt meillä on niitä kaikkia”, sanoo WD Steelworksin toimitusjohtaja Daniel Tikander.

Digitaalinen älykkyys ei pääty tähän. Konecranesin TRUCONNECT®-palvelu tuottaa täysin reaaliaikaista tietoa nosturin suorituskyvystä ja kunnossapitotarpeesta, jolloin nosturi toimii mahdollisimman tehokkaasti.

”Nosturi on toiminut erinomaisesti, ja olemmekin ihmetelleet, miten tulimme aiemmin toimeen ilman sitä. Tämä tuo meille varmasti uusia mahdollisuuksia tulevaisuudessa”, Tikander sanoo.

SATAMA-RATKAISUT

Ratkaisumyynti ja automaatio tukevat menestystä

Vuonna 2019 Satamaratkaisut jatkoi ratkaisumyynnin liiketoimintamallinsa kehittämistä asiakkaiden laitteiden, ohjelmistojen ja palvelujen ostoprosessin mukaisesti. Malli varmistaa mahdollisimman suuren asiakasarvon minimoimalla integrointitarpeen, kun asiakas ostaa erillisiä laitteita, ohjelmistoja ja palveluja. Ratkaisumalli on jo tehnyt vaikutuksen asiakkaisiin esimerkiksi Ashdodin satamassa Israelissa.

Lisäksi Satamaratkaisut keskittyy edelleen asiakkaiden toimipisteiden kasvavan automaation tuomiin mahdollisuuksiin. Automaattiset kontinkäsittelylaitteet – kuten RMG-nosturit, RTG-nosturit, itseohjautuvat ajoneuvot ja konttilukit – parantavat tuottavuutta ja ennustettavuutta, kun taas ohjelmistoäly optimoi konttiliikenteen ja koko konttiterminaalin toiminnan.

Maailmassa on yli 30 pitkälle automatisoitua konttiterminaalia, joista 65 prosenttia käyttää Konecranesin toimittamia automaattisia laitejärjestelmiä. Konecranesilla on laaja ja monipuolinen valikoima miehitettyjä laitteita, automaattisia laitteita ja ohjelmistoja, ja tarjoamme myös järjestelmien suunnittelua ja integrointia. Tarjoomamme kattaa sekä uusinvestoinnit että kunnostusinvestoinnit, joissa Satamakunnossapitomme pystyy toimittamaan älyominaisuuksia jälkiasennuksina asiakkaiden laitteisiin. Näin asiakas voi automatisoida toimintaansa haluamassaan laajuudessa omaan tahtiinsa.

Tästä on hyvänä esimerkkinä turkkilainen asiakkaamme DP World Yarimca, jolle olemme toimittaneet jälkiasennuksena etäkäyttöteknologiaa kahteen konttipihan RTG-nosturiin. Toimitamme älyominaisuuksia ja automaatioteknologiaa jälkiasennuksena myös muiden valmistajien laitteisiin. Satamaratkaisujen automaatiota tukee maailman paras talon sisäinen kontinkäsittelyn asiantuntemus. Sen ansiosta Konecranes pystyy määrittämään tehokkaasti tarvittavien laitteiden tyypin ja määrän asiakkaan edellyttämän suorituskykytason mukaan. Tämä tarkoittaa, että integroimme laitteet, palvelut ja ohjelmistot tehokkaasti asiakkaan tarpeiden mukaan, koska meillä on omaa osaamista ja omia rajapintoja tähän tarkoitukseen. Luomme brändistä riippumattomia kokonaisvaltaisia, räätälöityjä ja modulaarisia palveluympäristöjä, jotka parantavat tiedon näkyvyyttä, turvallisuutta, ympäristötehokkuutta ja asiakkaan tulosta.

Vuosi 2019 lukuina

Satamaratkaisut-liiketoiminta-alueen yleinen markkinatunnelma pysyi vakaana ja hyvällä tasolla vuonna 2019. Koko vuoden liikevaihto oli 1 120 miljoonaa euroa, jossa oli kasvua 10,2 prosenttia edellisvuoteen verrattuna. Oikaistu EBITA-kate parani 21,8 prosenttia vuoteen 2018 verrattuna. Käynnissä olevat suuret projektit sujuivat erityisen hyvin vuonna 2019, ja sillä oli positiivinen vaikutus Satamaratkaisujen EBITA-katteeseen.

RTG-nosturien, trukkien ja Satamakunnossapidon saadut tilaukset olivat hyvällä tasolla koko vuoden ajan. Siirrettävien satamanosturien saadut tilaukset sen sijaan vähenivät vuonna 2019.

Satamaratkaisujen tuotevalikoiman yhdenmukaistaminen eteni erinomaisesti, ja kontinkäsittelyn hallintaohjelmistoja sisällytettiin tarjoomaan saumattomasti. Moni asiakas ilmoitti merkittävistä infrastruktuuriin liittyvistä investointisuunnitelmistaan, ja painopiste oli entistä vahvemmin kunnostusinvestoinneissa uusinvestointien sijaan.

Vuoden 2019 alussa tapahtuneen laskun jälkeen maailmanlaajuinen konttiliikenne ylsi kaikkien aikojen ennätykseen elokuussa ennen laskuaan jälleen vuoden viimeisinä kuukausina. Maailmanlaajuinen konttiliikenne oli joulukuun lopussa noin 2,5 prosenttia edellisvuotta alhaisemmalla tasolla.

Merkittäviä saavutuksia keskeisissä tuotteissa vuonna 2019

- Georgia Ports Authority (GPA) päätti jatkaa strategista yhteistyötään Konecranesin kanssa. GPA tilasi Konecranesilta 20 RTG-nosturia osana Savannahin sataman laajennushanketta. Kun uudet nosturit on otettu käyttöön, Savannahin satamassa on lähes 180 Konecranesin RTG-nosturia.

- Konecranesin kahdestuhannes siirrettävä Gottwald-satamanosturi toimitettiin Välimeren Cartagenan sataman Ership-terminaaliin Kaakkois-Espanjaan. Konecranes kehitti siirrettävän satamanosturin 64 vuotta sitten, ja Konecranesin siirrettäviä Gottwald-satamanostureita on myyty yli 100 maahan.

- Konecranesin trukit tulivat markkinoille 25 vuotta sitten, ja Konecranes on myynyt lähes 10 000 trukkia 120 maahan vuodesta 1994 alkaen. Konecranesin trukit tunnetaan edistyksellisestä teknologiastaan sekä erinomaisesta rakennelaadustaan ja huoltoverkostostaan.

Tilauskannan arvo vuoden 2019 lopussa, MEUR

959,7

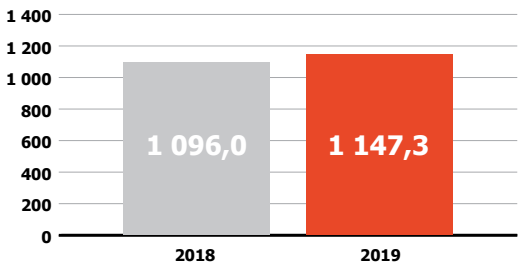
Oikaistu EBITA-marginaali, %

7,8

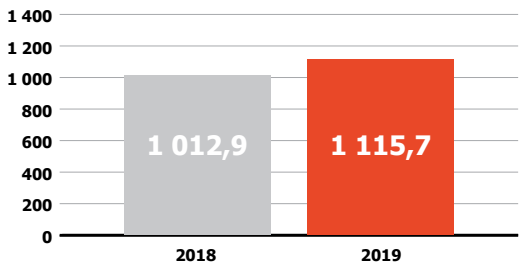
Henkilöstö vuoden 2019 lopussa

2 938

Saadut tilaukset, MEUR



Liikevaihto, MEUR

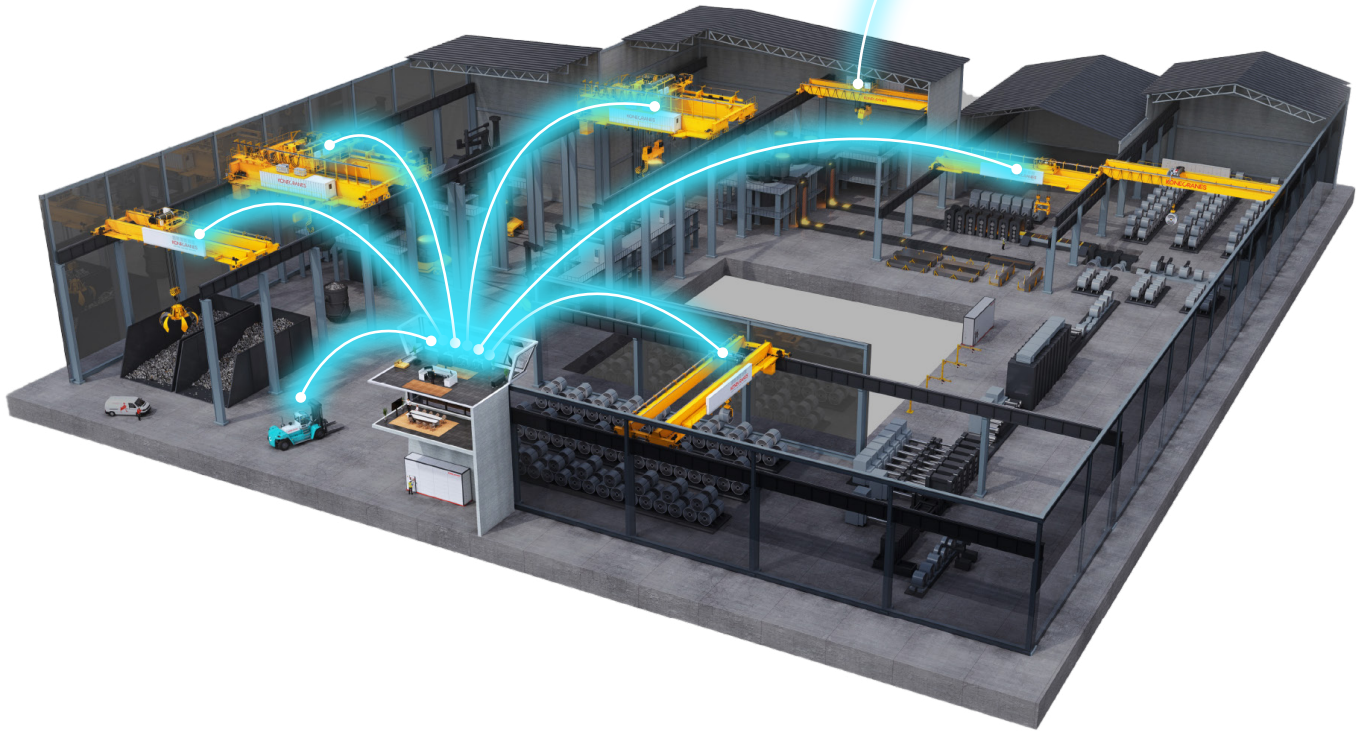


Merkkipaalu Satamaratkaisut -liiketoiminnassa

Keväällä 2019 Satamaratkaisut-liiketoiminta-alue sai merkittävän tilauksen Ashdodin satamassa Israelissa sijaitsevaan Hadaromin konttiterminaaliin. Asiakas haki aiempaa pidemmälle vietyä integraatiota konttien käsittelylaitteiden ja terminaalin käyttöä ja hallintaa ohjaavien ohjelmistojen välillä. Konecranes toimittaa Hadaromiin kattavan ratkaisun, joka sisältää automatisoidun kontinkäsittelyjärjestelmän, terminaalin käyttöjärjestelmän ja laitteiden ohjausjärjestelmän. Tämä on yksi Konecranesin kaikkien aikojen suurimmista tilauksista ja merkittävä askel Satamaratkaisujen ratkaisupohjaiseen liiketoimintamalliin perustuvan strategian toteutuksessa.

TUTKIMUS JA TEKNOLOGIAKEHITYS

Konecranes tekee joka vuosi merkittäviä investointeja teknologian kehitykseen, sillä ne ovat tuottavia: teknologiajohtajuus selittää parhaiten huippuyritysten liikevaihdon kasvua. Kaikki menestyneet teollisuusyritykset ovat investoineet teknologiaan ja innovointiin.



Kolme uutta tuotealustaa

Syyskuussa 2019 Konecranes lanseerasi pitkän tutkimus- ja tuotekehitystyön tuloksena kolme uutta nosturien tuotealustaa: S-, C- ja M-sarjan. Edellinen lippulaivatuote Konecranes CXT-nosturi oli aikanaan merkittävä innovaatio, ja se on edelleen yksi markkinoiden menestyneimmistä köysinostimista. Teknologiat ovat kuitenkin kehittyneet ja mahdollistaneet uusia tuotesuunnitteluideoita.

Uudet tuotteet perustuvat Konecranesin avoimeen innovaatiokulttuuriin, jonka avulla erinomaiset ideat muuntuvat erinomaisiksi tuotteiksi. Hyvänä esimerkkinä tästä on Konecranesin S-sarjan nosturin synteettinen köysi. Konecranesin S-sarjan nosturissa on useita ainutlaatuisia ja patentoituja ominaisuuksia: köysitysjärjestelmä, kallistettu köysitela ja synteettinen köysi. Innovatiivinen muotoilu mahdollistaa entistä kevyemmät rakenteet, mikä tehostaa materiaalien käyttöä ja pienentää ympäristövaikutuksia.

Matka ideasta tuotteeksi vie aikaa, ja prosessissa on mukana useita eri alojen ihmisiä. Turvallisuus on

Konecranesille tärkeintä, ja testaamme tuotteita perusteellisesti testikeskuksissamme. Synteettisen köyden testaus alkoi jo vuonna 2014.

Sisäänrakennettua digitaalisuutta

Konecranesin digitaalinen strategia tukee visiotamme, parantaa kannattavuuttamme ja edistää kasvuamme. Strategiaa toteutetaan digitaalisten hankkeiden kautta. Näillä parannetaan Konecranesin nykyisiä toimintoja ja tämänhetkistä tarjoomaa sekä tutkitaan täysin uusia liiketoimintamahdollisuuksia. Olemme myös perustaneet Digital Accelerator -organisaation tukemaan digitaalista muutosta sisäisillä hankkeilla.

Konecranes on laajentanut satama-automaation tarjoomaansa aloittamalla huipputeknologiaa edustavan käyttöjärjestelmän kehittämisen automatisoiduille konttiterminaaleille. Käyttöjärjestelmä on yhteensopiva laitteiden ohjausjärjestelmän sekä laite- ja palvelutarjoomamme kanssa. Vuoden viimeisellä neljänneksellä osoitimme satamateknologiakehityksessä kykymme myös muiden merkkien laitteiden jälkiasennuksiin Konecranesin merkkiriippumattomilla automaatioratkaisuilla. Kumpikin ratkaisu edistää Konecranesin kasvua ja uusia liiketoimintamahdollisuuksia.

Laajensimme teollisuus- ja satama-asiakkaiden digitaalista tarjoomaamme useilla uusilla palveluilla, joita ovat esimerkiksi päivittäisiin tarkastuksiin tarkoitettu CheckApp-sovellus sekä vaijerien seurannan ja etäkäytön TRUCONNECT® 2.0 -asema. Palvelumme vastaavat asiakkaiden erityishaasteisiin ja -tarpeisiin, ja teemme yhteistyötä useiden teollisuusyritysten kanssa palveluiden tarkoituksenmukaisuuden varmistamiseksi.

”Aloitimme Konecranesin CheckApp-pilotin keskustelulla todellisista tarpeistamme ja ongelmistamme ja lopputuloksena oli ratkaisu niihin.” – Peter Hutchinson, palvelu- ja kunnossapitopäällikkö, Caterpillar, Iso-Britannia

Muita digitaalisia teknologioita, kuten virtuaalitodellisuutta ja lisättyä todellisuutta, hyödynnetään huoltoasentajien tuotekoulutuksessa. Koulutus kehittää myös heidän ymmärrystään kunnossapitotarpeista ja asianmukaisista toimintatavoista.

Tietotekniikkaa kehitetään Konecranesissa ketterien menetelmien mukaisesti. Kehitystyö perustuu toistuviin sprintteihin eli kehitysjaksoihin sekä arviointeihin ja sujuvaan viestintään. Tämä tehostaa kehitystiimien työskentelyä ja parantaa sen laatua.

Ensimmäinen datalaboratorio on perustettu

Konecranesilla on kymmeniätuhansia verkkoon liitettyjä laitteita eri puolilla maailmaa sekä digitaaliset elinkaaritiedot yli 1,1 miljoonasta asiakaslaitteesta. Tämän valtavan tietomäärän hyödyntämiseksi Konecranes on perustanut Ranskan Lyoniin datalaboratorion, jossa kehitetään datan analytiikkaa ja tulkintaa. Tämän keskitetyn osaamisen avulla Konecranes voi hyödyntää ja jakaa datamalleja ja viedä niitä tuotantoon.

Datalaboratorion hankkeet etenevät suunnitelmien mukaan. Asiakaspalautteen jatkoanalyysi on yksi esimerkki projekteista, joilla vahvistetaan asiakaskeskeisyyttä. Kun palvelu tai laite on toimitettu, Konecranes mittaa asiakaskokemusta Voice of Customer -kyselyllä. Datatieteen ja tekoälypohjaisen analyysin avulla saamme lisätietoa asiakkaiden antamista arvioinneista ja vapaamuotoisesta palautteesta. Näin saamme paremman kuvan siitä, missä olemme onnistuneet ja missä meillä on parantamisen varaa. Pystymme reagoimaan asiakkaiden tarpeisiin entistä nopeammin ja kehittämään tuotteita ja palveluja palautteen avulla.

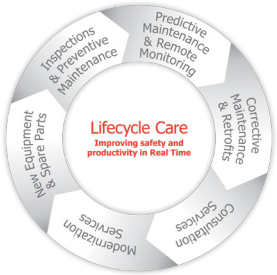
Innovaatioekosysteemin laajentaminen jatkuu

Aloimme rakentaa innovaatioekosysteemiä järjestelmällisesti kaksi vuotta sitten. Vuonna 2019 saimme tästä työstä jo konkreettisia tuloksia. Viime vuonna Konecranes löysi kumppanikseen ruotsalaisen tekoälyyn erikoistuneen start-up-yrityksen oman REACH-ohjelmansa kautta. Hyödynnämme kumppanimme tekoälypohjaista ongelmanmääritysohjelmistoa kaupallisesti Kunnossapito-liiketoiminta-alueella. Se tehostaa teknistä tukea, jolloin voimme palvella asiakkaitamme entistäkin nopeammin. Kohokohtiin kuuluu myös vuonna 2017 alkanut kumppanuutemme syväteknologiaan erikoistuneen start-upin kanssa. Hankkeen ensimmäiset asiakasasennukset on nyt saatu päätökseen. Kumppanimme kehittämä ratkaisu analysoi merikuljetuskonttien rakenteen eheyttä nostamisen aikana. Tämä pienentää laatukustannuksia ja lyhentää käsittelyaikoja konttilogistiikassa. REACH-ohjelma jatkui koko vuoden ajan, ja käynnistimme yhteistyön kolmen uuden start-upin kanssa. Näiden hankkeiden käyttötapaukset ovat Satamaratkaisut- ja Kunnossapito-liiketoiminta-alueilta.

Yhteistyö ekosysteemien (esim. DIMECC) ja start-up-keskittymien (esim. Maria 01) kanssa on tärkeä osa laajennettua innovaatioekosysteemiämme. Lisäksi olemme laajentaneet avoimen innovoinnin hyötyjä käynnistämällä ensimmäisen sisäisen hankekiihdyttimen Maria 01:ssä neljän tutkimus- ja kehitysprojektin puitteissa. Start-upia muistuttavassa ympäristössä työskentelevät tiimit pystyvät kehittämään nopeasti asiakaskeskeisiä digitaalisia ratkaisuja.

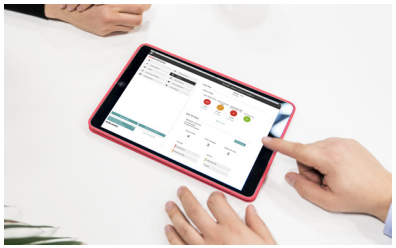
TUOTEKATSAUS 2019

Konecranesin tuotteet ja palvelut täyttävät asiakkaiden kaikki tarpeet – aina optimoiduista kunnossapitopalveluista maailman johtaviin nostamisen ratkaisuihin ja ohjelmistoihin.



KUNNOSSAPITO

Konecranes tarjoaa asiantuntevia kunnossapitopalveluja ja varaosia kaikentyyppisille ja -merkkisille teollisuusnostureille ja nostimille. Palveluihimme kuuluvat tarkastukset ja ehkäisevä kunnossapito, ennakoiva kunnossapito ja etävalvonta, korjaukset ja jälkiasennukset, konsultointipalvelut, modernisointipalvelut sekä uusien laitteiden ja varaosien toimitukset.

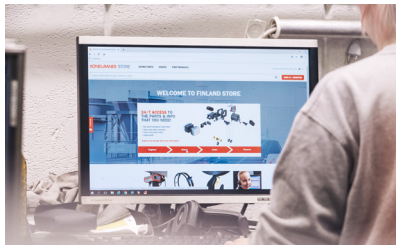


YOURKONECRANES.COM

yourKONECRANES on pilvipohjainen asiakasportaalimme. Nosturien käyttötiedot, kunnossapitotiedot ja laitetiedot on yhdistetty, jolloin tapahtumista ja toiminnoista on saatavilla läpinäkyvästi tietoa.

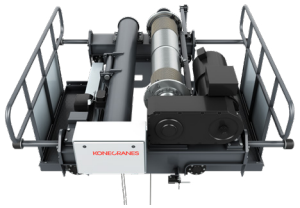
VARAOSAT

Tarjoamme aitoja Konecranes-varaosia sekä vaihto-osia kaikkiin merkkeihin ja malleihin. Osien suunnittelun ja valmistuksen osaamisemme kattaa uudelleen rakennuksen, takaisinmallinnuksen, tilauksesta valmistetut osat sekä komponenttien ja kokoonpanojen modernisoinnit.



KONECRANES STORE

Konecranes STORE -verkkokaupasta voi tilata varaosia ja lisävarusteita monenlaisiin nostureihin ja nostimiin merkistä ja mallista riippumatta sekä valikoituja esiasennettuja nostolaitteita. Verkkokauppa palvelee vuorokauden ympäri.



MODERNISOINNIT

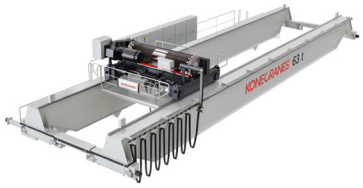
Käytössä olevaa nosturia ei välttämättä tarvitse vaihtaa, vaan voimme tehdä sille täydellisen modernisoinnin. Modernisoinneilla voidaan lisätä nosturin kapasiteettia ja kuormankantokykyä, nopeuttaa sen toimintaa sekä parantaa ergonomiaa ja kuormanhallintaa.

SMART FEATURES

Konecranes Smart Features -älyominaisuuksia voidaan liittää siltanostureihin ja satamanostureihin. Ne parantavat turvallisuutta ja tuottavuutta ohjelmistojen ja laitteiston avulla. Älyominaisuuksia voidaan asentaa uusiin nostureihin tai lisätä käytössä oleviin nostureihin jälkiasennuksina. Smart Features -älyominaisuuksia ovat esimerkiksi heilunnan esto ja siirto kohteeseen.

TEOLLISUUSNOSTURIT – CONFIGURED -TO-ORDER-NOSTURIT (CTO)

Konecranesin teollisuusnosturivalikoima kattaa lähes kaikki nostosovellukset standardinostureista aina edistyksellisimpään teknologiaan. Vuonna 2019 lanseeratussa S-sarjan nosturissamme on ennennäkemättömiä ominaisuuksia, kuten kallistettu köysitela, innovatiivinen köysitysjärjestelmä, synteettinen köysi ja pääkannattimen liukuliitos.



RÄÄTÄLÖIDYT NOSTURIT – ENGINEERED-TO-ORDER-NOSTURIT (ETO)

Konecranesin Engineered-to-Order-nostureissa on älytoiminnot, ergonomiset ohjauslaitteet ja käyttäjää avustava automaatio. Hiljattain lanseeraamamme M-sarjan vinssi on markkinoiden pienikokoisin ja modulaarisin raskaaseen käyttöön suunniteltu vinssi. Se maksimoi nosturin suorituskyvyn ja minimoi seisokit.

TYÖPISTENOSTOJÄRJESTELMÄT

Konecranesin kevyiden nostolaitteiden valikoima sisältää turvalliset ja luotettavat laitteet materiaalien käsittelyyn työpisteissä ja tuotantolinjoilla erilaisissa valmistustoiminnoissa. Vuonna 2019 lanseerasimme uuden C-sarjan. Se on Konecranesin edistyksellisin sähköinen ketjunostin. Se on suunniteltu kestämään yli miljoona nostosuoritusta.

TUOTTEET VAARALLISIIN YMPÄRISTÖIHIN

Konecranesilla on laaja räjähdysvaarallisiin toimintaympäristöihin soveltuvien laitteiden ja komponenttien tuotevalikoima, jonka valmistus perustuu pitkään kokemukseemme näistä sovelluksista. Maailmanluokan suunnittelu ja tuotekehitys näkyvät nostolaitteissa, jotka valmistetaan äärimmäisen vaativiin työympäristöihin.

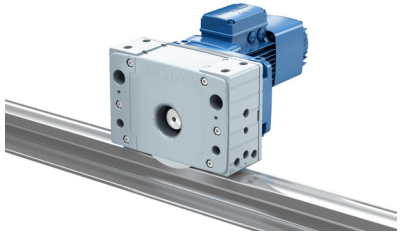
YLEISNOSTURIT
Demag-yleisnosturien valikoimamme sisältää yksi- ja kaksipalkkisia siltanostureita sekä riippuvarakenteisia nostureita. Vuosikymmenien kokemukseen perustuvat Demag-yleisnosturit ovat korkealaatuisia, tehokkaita ja luotettavia.

PROSESSINOSTURIT
Demag-prosessinosturimme räätälöidään asiakkaiden tuotantoprosessien tarpeisiin. Ne maksimoivat tehokkuuden, käytettävyyden ja turvallisuuden. Toimitamme täysin automaattisia nosturiratkaisuja teollisuuden varasto- ja tuotantoprosesseihin.

MODULAARISET NOSTURIT
Modulaaristen Demag-nosturiemme komponentteja yhdistämällä voidaan luoda ainutlaatuisia yksirataripustusjärjestelmiä, riippuvarakenteisia nostureita sekä pylvääseen tai seinään asennettuja puominosturijärjestelmiä – yhdestä työpisteestä kattaviin sisälogistiikkaratkaisuihin asti.

ETÄOHJAUSASEMA (ROS)
ROS-etäohjausasemassa on samat ohjauslaitteet kuin ohjaamoissa. Etäohjausasema mahdollistaa nosturin ohjauksen reaaliaikaisten kameranäkymien avulla. Nosturioperaattorin työergonomia paranee ja tuo asiakkaalle syntyy säästöjä, kun nostureissa ei tarvita ohjaamoja.

KONECRANES LIVE CHANNEL
Konecranes Live Channel -palvelussa potentiaalisille ostajille esitellään Konecranesin uusimmilla Smart Features -ominaisuuksilla varustettuja nostureita videostriimin välityksellä.

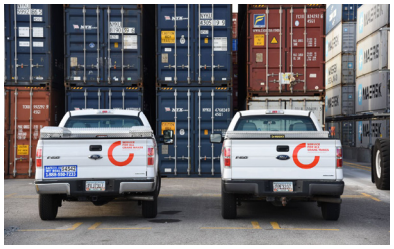


KOMPONENTIT
Demag-komponenttivalikoimaamme kuuluvat muun muassa nostimet, ohjausyksiköt ja muut nosturimoduulit sekä käyttölaitteet, kantopyörämoduulit, siirtokoneistot, invertterit, virransyötöt ja ohjausjärjestelmät. Tarjoamme kattavan valikoiman tuotteita osakokoonpanoista kokonaisiin järjestelmiin.

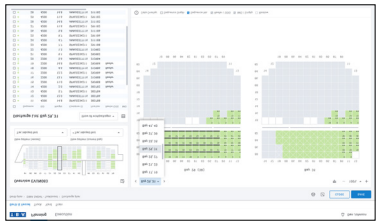
TRUKIT
Konecranes-trukit ovat joustavia raskasnostolaitteita, joiden nostokapasiteetti vaihtelee 10 tonnista 65 tonniin. OPTIMA-ohjaamo parantaa trukin turvallisuutta ja näkyvyyttä, ja uusimmat moottorit ovat ympäristöystävällisiä ja tehokkaita.

KONTTITRUKIT
Helposti käsiteltävät, vankat ja luotettavat konttitrukit käsittelevät tyhjiä (8–10 tonnia) ja lastattuja (30–45 tonnia) kontteja satamissa ja intermodaaliterminaaleissa.

KONTTIKUROTTAJAT
Taattua suorituskykyä tarjoavien tehokkaiden Konecranes-konttikurottajien nostokapasiteetti on 10–80 tonnia kontinkäsittelyssä. Konttikurottajiin on saatavilla laaja valikoima lisälaitteita teollisuuden sovelluksiin.



SATAMAKUNNOSSAPITO
Tarjoamme teknistä tukea kaikille laitemerkeille ja -malleille konttien ja irtotavaran käsittelyyn sekä telakkatoimintoihin. Autamme asiakkaita varmistamaan laitteidensa turvallisuuden ja luotettavuuden niiden koko elinkaaren ajan.



TERMINAALIEN TOIMINNANOHJAUSJÄRJESTELMÄ

TBA Groupin terminaalien toiminnanohjausjärjestelmien (TOS) avulla käyttäjät voivat hallita konttien, irtotavaran ja yleisrahdin virtaa satamissa ja terminaaleissa. Laitteiden integroinnin ja reaaliaikaisen raportoinnin ansiosta käyttäjät voivat suunnitella työkuormia, määrittää varastopaikkoja ja parantaa päätöksentekoa sekä hallita toimintoja tehokkaasti.

TELAKKANOSTURIT

Konecranesin tuotevalikoimaan kuuluu laivalohkojen tuotannossa käytettäviä levyn- ja lohkonkäsittelynostureita, uivia telakkanostureita, laivalaitureille sijoitettavia yksi- ja kaksipuomisia nostureita sekä laivalohkojen kokoonpanossa käytettäviä Goliath-telakkapukkinostureita.

KONTINKÄSITTELYLAITTEET

Konecranesin kontinkäsittelylaitteiden valikoimaan kuuluu satamanostureita, pyörillä (RTG) ja kiskoilla (RMG) kulkevia nostureita sekä automaattisia RTG- ja RMG-nostureita, itseohjautuvia ajoneuvoja ja konttilukkeja.

SIIRRETTÄVÄT SATAMANOSTURIT

Konecranesin siirrettävät Gottwald-satamanosturit ovat erittäin tehokkaita ja joustavia ratkaisuja konttien, irtotavaran, yleisrahdin ja projektirahdin käsittelyyn terminaaleissa.

KONTTILUKIT

Konecranes Noell -konttilukkeja on saatavana erikokoisina, ja ne voivat pinota yksi yli kahden tai yksi yli kolmen konttia päällekkäin. Konecranes Noell -konttilukit ovat nopeita, luotettavia ja helposti käsiteltäviä, eikä niiden automatisointi vaadi edistyksellistä kenttäinfrastruktuuria.

AUTOMAATTISET PINOAMISNOSTURIT (ASC)

Konecranesin tuotevalikoimasta löytyy automaattisia kiskoilla (ARMG) ja pyörillä (ARTG) kulkevia nostureita. Pinoamisnosturijärjestelmillä konttiterminaalit saavat käyttöönsä kaikki täysin automaattisten toimintojen hyödyt.

AUTOMAATTINEN HORISONTAALINEN KULJETUS

Konecranes tarjoaa terminaalien automaattiseen kontinkäsittelyyn kattavan valikoiman automaattisia horisontaalisia kuljetusratkaisuja. Näitä ovat esimerkiksi Konecranes Noell A-SPRINTER -kuljetuslukki sekä itseohjautuvat Konecranes Gottwald -ajoneuvot ja automaattiset terminaalitraktorit.

RMG-NOSTURI

Konecranesin RMG-nosturi tarjoaa edistyneen vaihtoehdon intermodaaliterminaalien kontinkäsittelyyn. Se sisältää lukuisia teknologisia innovaatioita, kuten video- ja valvontatekniikalla varustetun älykkään ohjaamon, josta on erinomainen näkyvyys kontinkäsittelytoimintoihin.

SATAMANOSTURIT (STS)

Satamanosturit lastaavat ja purkavat kontteja laivan ja laiturin välillä. STS-nosturiemme nostokapasiteetti on jopa 65 tonnia ja ulottuvuus jopa 70 metriä.

YDINVOIMALANOSTURIT

Konecranes tarjoaa maailmanlaajuisesti ydinvoimateollisuuden asiakkaille ydinvoimalanostureita ja erikoisnostolaitteita sekä tukea lisensointiin.

VASTUULLISUUS KONECRANESISSA

Uskomme, että vahva ja vastuullinen suorituskyky luo kannattavaa kasvua. Luomme arvoa sidosryhmille monella tavalla, esimerkiksi kiertotalouden, digitalisaation ja syvälle juurtuneen turvallisuuskulttuurimme kautta. Tarjoamme asiakkaillemme sekä luotettavia ratkaisuja että erinomaista ja oikea-aikaista palvelua. Huoltokonseptimme ansiosta kaikki nostolaitteet pidetään suorituskyvyltään erinomaisessa kunnossa, mikä mahdollistaa niiden elinkaaren maksimaalisen pidentämisen.

Vastuullista tarjontaa ja kiertotaloutta

Kun suunnittelemme tuotteita, otamme huomioon niiden koko elinkaaren, sillä suurin osa tuotteiden elinkaaren ympäristövaikutuksista määräytyy jo suunnitteluvaiheessa. Rakennamme prosessimme tukemaan kiertotalouden periaatteita, minkä myötä voimme tehostaa resurssien käyttöä, parantaa energiatehokkuutta sekä luoda lisäarvoa asiakkaille pienentämällä heidän ympäristöjalanjälkeään.

Vuonna 2019:

- jatkoimme kiertotalouden periaatteiden sisällyttämistä keskeisiin sisäisiin prosesseihimme
- pidimme sisäisiä työpajoja ja järjestimme koulutusta kiertotaloudesta
- aloitimme kiertotalouden tiekartan laadinnan

Ilmastotoimet ja resurssien tehokas käyttö

Olemme sitoutuneet tarjoamaan asiakkaillemme ympäristötehokkaita ratkaisuja ja palveluita sekä minimoimaan syntyvien päästöjen ja jätteen määrää. Ilmastotyössä keskitymme energiatehokkuuteen ja päästöjen vähentämiseen ja analysoimme ilmastonmuutoksen mahdollisia suoria ja epäsuoria vaikutuksia liiketoimintaamme. Pyrimme pienentämään hiilijalanjälkeämme asettamalla haastavia energiatehokkuutta parantavia ja päästöjä rajoittavia tavoitteita.

Vuonna 2019:

- jatkoimme työtä saavuttaaksemme ympäristötavoitteemme, joita ovat energiaintensiteettimme (MWh/liikevaihto) pienentäminen 25 prosentilla ja päästöintensiteettimme (tCO_2e/liikevaihto) pienentäminen 50 prosentilla vuoteen 2025 mennessä vuoden 2017 lähtötasosta. Olemme myös sitoutuneet siirtymään tehtaissamme kokonaan uusiutuvan sähkön käyttöön vuoteen 2025 mennessä. Vuoden 2019 vastuullisuusraportissa on lisätietoja suoriutumisestamme.
- saimme valmiiksi ilmastoriskien skenaarioanalyysin, joka vahvistaa ymmärrystämme ilmastonmuutoksesta ja siihen liittyvistä fyysisistä riskeistä sekä transitio- ja markkinariskeistä. Lisäksi olemme tehneet toimipaikoissamme luonnonkatastrofeihin liittyvää riskinarviointia.
- saimme tehtyä kattavan elinkaariarviointilaskelman (LCA) yhdestä tuoteperheestä kehitystarpeiden tunnistamiseksi.
- aloitimme ilmastotiekartan laadinnan ylimmän johdon kanssa.

Turvallinen työpaikka ja turvalliset tuotteet

Konecranesissa turvallisuus alkaa siitä, että toimitamme asiakkaillemme laitteita ja palveluja, joiden ansiosta asiakkaiden toiminta on tehokasta ja turvallista tuotteiden koko elinkaaren ajan. Otamme turvallisuuden huomioon tuotteidemme suunnittelussa, valmistuksessa, kunnossapidossa ja huollossa. Turvallisuuskulttuurimme perusperiaate on, että mikään työ ei ole niin kiireellinen tai tärkeä, ettei sitä voi tehdä turvallisesti. Pyrimme luomaan työskentelykulttuurin, jossa työtapaturmia ja sairauksia ehkäistään keskeisten menettelytapojemme ja turvallista toimintaa koskevien sääntöjemme avulla.

Vuonna 2019:

- valitsimme strategiset painopistealueet työturvallisuuden kehittämiseksi. Lisätietoja vastuullisuusraportissamme.
- otimme käyttöön Konecranesin elintärkeät turvallisuusohjeet (Life Saving Behaviors)
- tapaturmataajuutemme (LTA) parani 9,4 prosenttia.

Monimuotoinen, osallistava ja sitouttava työympäristö

Tuotteiden, teknologioiden ja palveluratkaisujen lisäksi keskitymme innovoinnissa uusiin työskentelytapoihin ja työvoiman monimuotoisuuden hyödyntämiseen. Monimuotoisuuden edistämisen sukupuolen ja iän sekä kulttuuri- ja koulutustaustan osalta on toistuvasti todistettu lisäävän innovointia ja poikkeuksellisen hyvää suorituskykyä organisaatiossa.

Vuonna 2019:

- arvioimme henkilöstöhallinnon keskeiset menettelytavat muun muassa rekrytoinnin, urakehityksen, palkitsemisen, koulutuksen ja kehittämisen osalta. Näin varmistamme, että monimuotoisuus otetaan asianmukaisesti huomioon, päätöksentekoprosessimme on läpinäkyvä ja valinnat voidaan perustella.
- laadimme piileviä ennakkoluuloja käsittelevän koulutuksen ylimmälle johdolle ja linjaesimiehille ja perustimme sisäisen alustan, jolla voidaan jakaa ajatuksia monimuotoisuudesta ja osallistamisesta.
- käynnistimme hankkeen, jossa yrityksen ylimmät johtajat mentoroivat naispuolisia työntekijöitä.

Tavoitteet

- Koulutus eettisistä liiketoimintaperiaatteista
- Toimittaja-arvioinnit vastuullisuusvaatimuksista
- ISO 14001 -sertifioitu ympäristöjärjestelmä käyttöön kaikissa tehtaissamme
- Energiaintensiteetin pienentäminen
- Päästöintensiteetin pienentäminen kaikilla liiketoiminta-alueilla
- Tapaturmataajuuden (LTA) pienentäminen
- Vakavia tapaturmia merkittävästi vähemmän ja kuolemantapauksia nolla.
- Sertifioidut OHSAS 18001 / ISO 45001 -työterveys- ja turvallisuusjärjestelmät kaikissa tehtaissamme
- Alihankkijoiden turvallisuuden seuranta, valvonta ja hallinta
- Naisten osuuden kasvattaminen konsernin johdossa
- Kansallisuuksien tasapainoinen edustus konsernin johdossa globaalin ajattelutavan vahvistamiseksi

Lisää tietoa vastuullisuusraportissa.

NÄIN VAIKUTAMME

DIGITALISAATIO

TUOTTAVUUS

VASTUULLISUUS

GEOPOLITIIKKA

MEIHIN JA ASIAKKAISIIMME VAIKUTTAVIA TRENDEJÄ

KESKEISET VASTUULLISUUSTEEMAMME

Turvallisuus
- Turvallisuuden parantaminen kaikilla tasoilla
- Arvonluonti turvallisilla tuotteilla, palveluilla ja toiminnoilla

Luotettava suorituskyky
- Tuotteiden suorituskyky, laatu ja luotettavuus
- Luotettava palvelu, käyttöajan maksimointi
- Tuotteiden ja palvelujen optimointi
- Osaamisen jatkuva kehittäminen

Resurssitehokkuus ja vastuullinen toimitusketju
- Ekotehokas tuotesuunnittelu
- Toimitusketjun hallinta
- Hiilipäästöjen vähentäminen
- Elinkaaripalvelu

Eettinen toiminta ja läpinäkyvyys
- Vaatimustenmukaisuus, eettisyys ja rehellisyys
- Tietoturva

Sosiaalinen vastuu
- Monimuotoisuus ja osallistaminen
- Kunnioitus työpaikalla
- Tietoisuuden lisääminen ja asenteisiin vaikuttaminen

LISÄARVO

TALOUDELLINEN KASVU

INNOVATIIVISET TEKNOLOGIAT

TURVALLISUUS-KULTTUURI

KIERTOTALOUS

PITKÄN AIKAVÄLIN ARVONLUONTI

KONECRANES SIJOITUSKOHTEENA

Konecranes on yksi maailman johtavista teollisuusnosturien ja niiden komponenttien, työpistenostojärjestelmien, kontinkäsittelylaitteiden ja kunnossapitopalvelujen toimittajista. Innovatiivisten ratkaisujemme ja vahvan patenttisalkkumme ansiosta olemme yksi toimialamme teknologiajohtajista.

Huoltotoimintojen osuus liikevaihdostamme on noin 40 prosenttia, mikä luo hyvän perustan pitkän aikavälin kannattavamme kasvulle sekä kehitykselle kohti konsernin oikaistun EBITA-katteen 11 prosentin tavoitetasoa.

Sijoittajille Konecranes haluaa luoda omistaja-arvoa ja säilyttää kilpailukykynsä jatkuvasti muuttuvilla markkinoilla. Olemme onnistuneet hyvin kannattavuutemme hallinnassa ja omistaja-arvon tuottamisessa: osinkoamme ei ole pienennetty kertaakaan Konecranesin historian aikana.

Muille sidosryhmille ja yhteiskunnalle Konecranes haluaa luoda arvoa muun muassa käyttämällä resursseja tehokkaasti, varmistamalla luotettavat ja suorituskykyiset nostoratkaisut asiakkaille, parantamalla toimintansa turvallisuutta, toimimalla vastuullisesti ja läpinäkyvästi, tekemällä ilmastotyötä sekä tukemalla osallistavan yhteiskunnan kehittämistä. Osoituksena pitkän aikavälin sitoutumisestamme olemme asettaneet konsernille kunnianhimoiset vastuullisuustavoitteet.

KONECRANES SIJOITUSKOHTEENA

Teollisuusnosturien, satamaratkaisujen ja nosturien kunnossapidon maailmanlaajuinen johtaja

1. TEKNOLOGIAJOHTAJA

- Omat avainkomponentit eli vaihteet, moottorit ja ohjaimet mahdollistavat optimoidun suunnittelun, älytoiminnot ja paremman luotettavuuden.
- Turvallisuutta ja tuottavuutta parantavien digitaalisten tuotteiden tarjonta.
- Nosturien toimintaa koskeva valtava tietomassa mahdollistaa ehkäisevän ja ennakoivan kunnossapidon ratkaisut, jotka puolestaan mahdollistavat nosturien korkeimman elinkaarituoton.

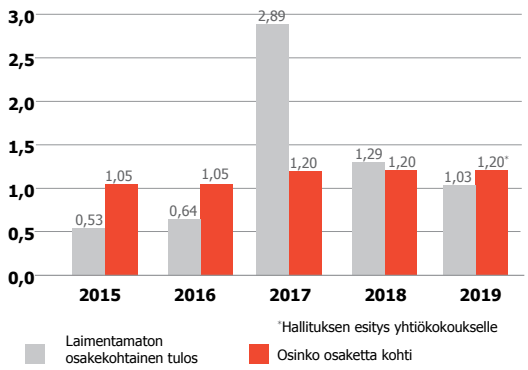
2. VAHVA MARKKINA-ASEMA KAIKILLA LIIKETOIMINTA -ALUEILLA

- Toimialallaan ainutlaatuinen maailmanlaajuinen kunnossapitoverkosto. Teollisuusnosturien kunnossapidossa on rajallisesti maailmanlaajuista tai paikallista kilpailua.
- Johtavien tuotemerkkien perhe takaa asemamme teollisuusnosturien maailmanlaajuisena markkinajohtajana.
- Konecranes on markkinoiden 1.–3. kaikissa satamien ja konttiterminaalien tuoteryhmissä.

3. HOUKUTTELEVIA KASVUN MAHDOLLISUUKSIA

- Merkittävä kasvupotentiaali Kunnossapidossa: Konecranesin ylivertaisen palvelutarjooman laajentaminen Demagin asennettuun laitekantaan.
- Parannetun satamatuotevalikoiman ristiinmarkkinointi kattaa nyt täyden valikoiman laitteita, ohjelmistoja, automaatioratkaisuja ja palveluja.

Osakekohtainen tulos ja osinko, EUR



4. TAVOITTEENA 11 % OIKAISTU EBITA-MARGINAALI KONSERNITASOLLA

- Kustannussäästöt ja tehostamistoimet etenkin Teollisuuslaitteissa vahvistavat katetta.
- Asennetun laitekannan tehokkaampi hyödyntäminen etenkin Kunnossapidon liiketoiminta-alueella.

5. VAHVA TALOUDELLINEN ASEMA JA OSINKO

- Terve tase antaa hyvän pohjan pitkän aikavälin kehitykselle ja kasvulle.
- Konecranes ei ole koskaan leikannut osinkoaan. Keskimääräinen osingonmaksuaste on ollut 123 % tuloksesta viiden viime vuoden aikana.

6. VAHVA PITKÄN AIKAVÄLIN SITOUTUMINEN VASTUULLISUUTEEN

- Pyrimme maksimoimaan kaikkien valmistamiemme tai ylläpitämiemme tuotteiden elinkaariarvon.
- Olemme sitoutuneet pienentämään energiaintensiteettiämme (MWh/liikevaihto) 25 % ja päästöintensiteettiämme (tCO_2e/liikevaihto) 50 % 2017–2025 välillä.
- Olemme myös sitoutuneet siirtymään tehtaissamme kokonaan uusiutuvan sähkön käyttöön vuoteen 2025 mennessä.

KONECRANES®

Konsernin pääkonttori

Konecranes Oyj
PL 661 (Koneenkatu 8)
05801 Hyvinkää, Finland
Puh. +358 20 427 11

Sijoittajasuhteet
Eero Tuulos
Sijoittajasuhdejohtaja
Puh. +358 20 427 2050
eero.tuulos@konecranes.com

Viestintä
Niina Suhonen
Viestintäjohtaja
Puh. +358 40 843 9438
niina.suhonen@konecranes.com

Alueelliset pääkonttorit

Amerikka
Konecranes, Inc.
4401 Gateway Blvd.
Springfield, OH 45502, U.S.A.
Puh. +1 937 525 5533

Eurooppa, Lähi-itä ja Afrikka
Konecranes
Region EMEA
PL 662 (Koneenkatu 8)
05801 Hyvinkää, Finland
Puh. +358 20 427 11

Aasian ja Tyynenmeren alue
Konecranes Pte. Ltd.
8 Admiralty Street, #06-11 Admirax
Singapore 757438
Puh. +65 6 861 2233

Konecranes on yksi maailman johtavista nostolaitevalmistajista, ja sen asiakkaita ovat muun muassa koneenrakennus- ja prosessiteollisuus, telakat, satamat ja terminaalit. Yritys toimittaa asiakkailleen toimintaa tehostavia nostoratkaisuja ja huoltopalveluita kaikille nosturimerkeille. Vuonna 2019 konsernin liikevaihto oli yhteensä 3,33 miljardia euroa. MHE-Demag mukaan lukien konsernilla on noin 18 000 työntekijää 50 maassa. Konecranesin osake on noteerattu Nasdaq Helsingissä (osakkeen tunnus: KCR).